

Uitwerking proeftoets 3 calc (2.2)

1a. Standaardkostprijs: (€ 341.250 / 65.000) + € 4,65 = € 9,90
 b. Verkoopresultaat: 61.750 x (€ 14,35 - € 9,90) = € 274.787,50 (positief)
 Bezettingsresultaat: (61.750 - 65.000) x € 5,25 = - € 17.062,50
 Bedrijfsresultaat € 257.725,- (positief)

2 a. Het opslagpercentage voor indirecte kosten:

Totale indirecte kosten = € 252.500
 Totale directe kosten = € 500.000,-
 Opslagpercentage: $\frac{252.500}{500.000} * 100(\%) = 50,5\%$

DIRECTE KOSTEN:

direct materiaal	€ 800,-
direct loon	- 550,- +
directe kosten per persoon	€ 1.350,-

INDIRECTE KOSTEN:

Opslag voor indirecte kosten: 50,5% =	€ 681,75
Kostprijs één artikel	€ 2.031,75

b. De indirecte kosten worden € 252.500,- - € 2.500,- = € 250.000,-.

Deze worden als volgt verdeeld:

Indirecte materiaalkosten = € 35.000,-	(14% van € 250.000,-)
Indirecte loonkosten = € 150.000,-	(60% van € 250.000,-)
Overige indirecte kosten = € 65.000,-	(€ 250.000,- - € 185.000,-)

De drie opslagpercentages voor indirecte kosten worden nu als volgt berekend:

Opslagpercentage voor indirecte materiaalkosten:
 $\frac{35.000}{350.000} * 100(\%) = 10\%$

opslagpercentage voor indirecte loonkosten:

$\frac{150.000}{150.000} * 100(\%) = 100\%$

Opslagpercentage voor overige indirecte kosten (algemene kosten):

$\frac{65.000}{500.000} * 100(\%) = 13\%$

DIRECTE KOSTEN:

direct materiaal	€ 800,-
direct loon	- 550,- +
directe kosten per persoon	€ 1.350,-

INDIRECTE KOSTEN:

Opslag indirecte materiaalkosten: 10% =	€ 80,00
Opslag indirecte loonkosten: 100% =	€ 550,00
Opslag overige indirecte kosten: 13% =	€ 175,50 +
KOSTPRIJS	€ 2.155,50 (88%)

c. nettowinstmarge 12% over de verkoopprijs..... (12%)	
Verkoopprijs	€ 2.449,43 (100%)

Uitwerking proeftoets 3 calc (2.2)

3)a. Royal club 1 set:

4 stoelen: $4 \times (\text{€ } 8 + \text{€ } 0,75) = \text{EUR } 35,00$
 1 tafel: $1 \times (\text{€ } 14 + \text{€ } 1) = \underline{\text{EUR } 15,00}$
 EUR 50,00

Per FCL 20 feet $33\text{m}^3 : 0,5\text{m}^3 = 66 \times \text{€ } 50 = \text{EUR } 3.300,00$
 Magazijnkosten 2% van 3.300,- = EUR 66,00
 EUR 3.366,00
 Transport naar Rotterdam EUR 250,00
 Terminalkosten Rotterdam EUR 150,00
 EUR 3.766,00 (63%)

Indirecte verkoopkosten 17% over FOB
 Nettowinstmarge 20% over FOB
 Verkoopprijs FOB Rotterdam EUR 5.977,78 (100%)

b. Transport naar Buenos Aires
 USD 920,00 x 0,76 = EUR 699,20
 EUR 6.676,98 98,0%

Assurantiekosten 0,4% 0,4%
 Kredietkosten 2 mnd. X 0,8% 1,6%
 Factuurbedrag CIF Buenos Aires EUR 6.813,24 100,0%

c. Factuurbedrag CIF Buenos Aires → EUR 6.813,24
 Invoerrechten 30%
 Statistiekrecht 3%
EUR 9.061,61

Transport naar Rosario:
 ARS 180,00 x 18,35 : 100 = EUR 33,03
 d. Factuurbedrag DDP Rosario EUR 9.094,64

e. marge

verkoopprijs ars 3.990,- : $118 \times 100 = \text{€}$

4). a. Over drie maanden te ontvangen $32.500 \times 0,75635 = \text{€ } 24.581,38$
 Kosten termijncontract (3 x 0,23 promille) van $\text{€ } 24.581,38 = \underline{\text{€ } 16,96 -}$
 Netto-opbrengst met dit contract = € 24.564,42

b. Opbrengst zonder termijncontract: $32.500 \times 0,7224 = \text{€ } 23.478,00$
 Opbrengst met termijncontract: € 24.564,42
 Koersverlies € 1.086,42

5) Bruto-opbrengst NOK 10.140.000,- X 0,1208 = € 1.224.912,-
 Kosten optie (de premie) $10.140.000/100 \times 0,30 = \underline{\text{€ } 30.420,- -}$
 Netto-opbrengst van deze optie = € 1.194.492,-